

# → Bulletin d'INSCRIPTION

INSCRIPTION EN LIGNE

<http://paris.classe-export.com/>

mardi **24** juin  
2008

**Espace Grande Arche**  
Paris La Défense

## Forum international CLASSE EXPORT

Conférences, Clubs partage d'expériences, rendez-vous d'affaires pré-organisés selon vos besoins et vos disponibilités : informations marchés, recherches de débouchés, rencontres de partenaires sur les marchés étrangers...

**Pour nous permettre de vous offrir un meilleur service et pour bénéficier de cette invitation**, merci de remplir le bulletin d'inscription (société, rendez-vous, conférences, opérations spéciales) indispensable pour la gestion personnalisée de votre programme de visite sur le Forum.



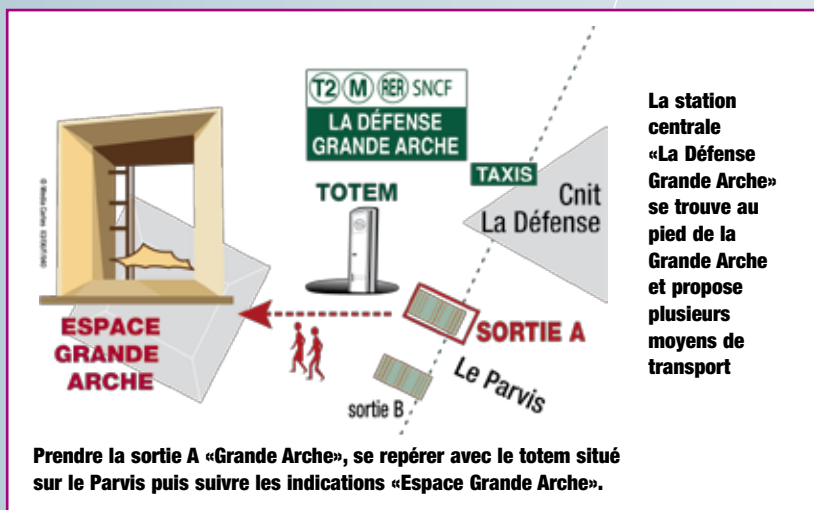
Forum gratuit sur inscription

**1** **Cochez**, d'une part **les pays et services** qui vous intéressent et d'autre part **les conférences** auxquelles vous voulez assister, puis renvoyez la fiche ci-jointe par fax au : **04 72 59 03 16**

**2** **A réception de votre fiche**, nous vous **contactons** pour vous proposer les interlocuteurs adaptés et validons avec vous vos rendez-vous.

**3** **Vous recevez votre planning de rendez-vous** quelques jours plus tard. Ainsi vous savez où vous allez, qui vous rencontrez et à quelle heure.

## Plan d'accès



## 3 modes d'inscription :

par téléphone, sur Internet, ou par Fax...

### Par fax

**A réception de la fiche d'inscription renvoyez-la au 04 72 59 03 16**

*Un conseiller Classe Export vous rappellera pour définir avec vous les rendez-vous adaptés à vos besoins, en fonction de vos propres disponibilités.*

### En ligne sur Internet

<http://paris.classe-export.com/>

### Par téléphone

**N°Azur 0 811 02 41 41**

PRIX APPEL LOCAL

- La ligne de métro no1 (Château de Vincennes / La Défense Grande Arche) et le RER A (Boissy-St-Léger / Marne-la-Vallée - Poissy / Cergy) traversent tous les deux le centre historique de Paris d'est en ouest et vous offrent une multitude d'interconnexions.
- La ligne de tramway T2 (Issy / Val de Seine).
- Un accès SNCF (lignes Paris - Saint-Lazare / Saint-Nom-la-Bretèche ou Versailles-RD).
- De nombreuses lignes de Bus en provenance de Paris (no73 La Défense / Musée d'Orsay), de l'ouest parisien (141, 144, 159, 258, 262, 272, 275, 278, 360, 378) ou du nord (161,174,178).



et



## Vous invite au Forum international

Merci de renvoyer cette fiche **par fax au 04 72 59 03 16** après avoir coché les cases correspondant à vos besoins.

Renseignements

**N°Azur 0 811 02 41 41**  
PRIA APPEL LOCAL

### Pour vous connaître

Votre société.....

Activité.....

Nom du dirigeant.....

Participant.....

Fonction.....

Adresse.....

.....

Code postal.....

Ville.....

Tél ..... Fax.....

e-mail.....

Site web.....

Chiffre d'affaires.....A l'export.....

Activités/Produits.....

Vous disponibilités  
Mardi 24 juin ; de \_\_\_\_ h à \_\_\_\_ h

**Horaires du Forum  
9 heures à 19 heures**

### Opération Spéciale V.I.E

de 10 à 12 heures ou  de 12 à 14 heures

#### V.I.E Volontariat International en Entreprise Rencontrez vos futurs collaborateurs sur le Forum !

**Vous souhaitez rencontrer des candidats potentiels ?**  
CLASSE EXPORT pré-organise des rendez-vous en proposant des profils de candidats adaptés à chacun de vos critères de recrutement.

### Opération Coup de pouce export

de 10 à 12 heures ou  de 12 à 14 heures

#### Accélérez vos contacts et votre développement !

**Vous avez besoin d'un coup de pouce pour décoller à l'export ?**  
Pour tous ceux qui se lancent à l'international, CLASSE EXPORT et la CCI de PARIS proposent un programme sur mesure.

### Conférences & Clubs

Merci de cocher ce qui vous intéresse

9.00 - 10.00  Se donner les moyens de réussir à l'export dans l'industrie alimentaire

9.00 - 10.30  **Conférence leader :**  
L'Euro fort, atout ou frein pour les entreprises françaises ?

9.00 - 10.00  **Club Export :** les équipements de la maison

10.00 - 11.00  V.I.E : votre collaborateur à l'étranger à moindre coût

10.00 - 11.00  **Club Chine :** secteurs automobile et électronique

10.30 - 11.30  Achat de prestation transport et logistique

11.00 - 12.30  **Conférence inaugurale :**  
Rejoignez l'équipe de France du développement à l'international  
Remise des **Trophées** de la meilleure croissance à l'export

### Vos rendez-vous

Reliez d'une flèche noire les pays vers lesquels vous vous orientez et vos sujets d'intérêt.

#### EUROPE

- Allemagne
- Autriche
- Belgique / Pays-Bas
- Espagne
- Grande Bretagne
- Irlande
- Italie
- Hongrie
- Pays Baltes
- Ukraine
- Pologne
- Roumanie
- République Tchèque
- Russie
- Bulgarie
- Portugal
- Norvège / Suède / Danemark
- Suisse
- Turquie

#### MAGHREB-MOYEN ORIENT

- Algérie
- Arabie Saoudite
- Egypte
- Emirats Arabes
- Iran
- Liban
- Maroc
- Tunisie

#### AFRIQUE

- Afrique du Sud
- Benin
- Côte d'Ivoire
- Mauritanie
- Sénégal

#### ASIE

- Chine
- Corée
- Hong Kong
- Inde
- Japon
- Pakistan
- Singapour / Malaisie
- Taiwan
- Thaïlande
- Vietnam

#### Océanie

- Australie / Nouvelle-Zélande

#### AMÉRIQUES

- Argentine
- Brésil
- Chili
- Canada
- Etats-Unis
- Mexique
- Autres

#### Maîtriser ses risques

- Renseignement commercial, recouvrement
- Assurance crédit, affacturage
- Garanties Moyen-Terme, forfaitage
- Gestion de devises, cash management
- Moyens de paiements / Credoc

#### Optimiser le transport et la logistique

- Assurance transport
- Cotations transport : route
- Cotations overseas : aérien / maritime

#### Connaître la réglementation, la douane

- Contraintes réglementaires, normes
- Surveillance des marques et brevets
- Douanes formalités, procédures, audit

#### Se faire connaître à l'étranger

- Salons internationaux, stands et visuels
- Récupération de TVA à l'étranger
- Réalisation, traduction de documentation
- Internet (fabrication de site - référencement)
- Communiquer avec la presse étrangère
- Economies sur les télécommunications

#### Trouver des aides financières

- Assurances prospection
- Aides financières recrutement / développement
- Financer l'adaptation de vos produits

#### Développer ses ventes à l'étranger

- Etudes de marchés, fichiers, listes de prospects
- Recherche d'agents / distributeurs
- Etre aidé par un grand groupe : portage
- Recherche de commerciaux à l'étranger
- Contrat juridique de distribution / représentation
- Transfert de technologie et savoir-faire

#### S'implanter à l'étranger, mobilité, expatriation

- Création d'une filiale commerciale
- Recherche de partenaires industriels
- Aides à l'implantation, financements
- Création juridique et fiscalité d'une implantation
- Protection sociale des expatriés / Assurance
- Recrutement / VIE / Gestion de la mobilité
- Fiscalité du personnel à l'étranger
- Garantie des apports en fonds propres

#### Optimiser ses achats - ses importations

- Recherche de sous-traitants
- Optimisation transport import
- Crédit documentaire - LC stand-by import

#### Se former à l'international

- Formation en Langues
- Techniques du commerce international
- Nouveaux exportateurs
- Interculturel

14.00 - 14.30  Offrez-vous une Assistance internationale au quotidien !

14.00 - 15.00  Les nouvelles mesures d'accompagnement à l'export gérées par Coface

14.00 - 15.00  **Club U.S.A. :** les exemples de réussites, les stratégies gagnantes

14.30 - 15.30  Capital export : le 1er service de capital risque pour financer les Pme à l'international

15.00 - 16.00  **Club Logiciels :** les bonnes pratiques pour s'internationaliser

15.00 - 16.00  Sécuriser et financer son développement à l'international

15.30 - 16.30  Comment se faire connaître à l'étranger : utiliser la presse et les sites professionnels

16.00 - 17.00  Limites d'utilisation des Règles et Usances 2000 du crédit documentaire

16.30 - 17.30  Directions Achats : nouveaux acteurs majeurs des stratégies d'entreprises et de la globalisation